



**Studio Riello**  
commercialisti associati

Dott. Rag. **Lucia Riello**  
Rag. **Marilena Riello**  
Dott. **Pierluigi Riello**



## **AGGIORNAMENTO ED APERITIVO TRA COLLEGHI**

per venerdì **13 NOVEMBRE 2015** (ore 17:00 – 19:30)

a **PADOVA**, sala Riunioni (presso **Fondazione Geometri**) in **Via Fornace Morandi n. 24**

**Lucia, Marilena e Pierluigi** sono lieti di invitarvi ad una breve riunione di aggiornamento e successivo aperitivo, per approfondire un tema che ci appassiona e che vorremo sviluppare per ampliare l'attività di consulenza gestionale per i clienti dei nostri studi.

Il titolo dell'incontro è il seguente:

# **IL BUSINESS PLAN PER LE PMI**

## ***ASPETTI OPERATIVI E STRUMENTI INFORMATICI***

Agenda:

Ore 17:00: **Lucia Riello** - Accogliimento dei colleghi e presentazione serata.

**Pierluigi Riello** . Analisi di un caso con logiche di calcolo;

**Alessandro Scaranello** . Prospettive di utilizzo di uno specifico software professionale;

Dibattito

Ore 19:30: Conclusione dell'incontro ed aperitivo al piano terra presso il Ristorante Spiller.



Lo Studio da alcuni anni utilizza una procedura software, denominata TOP VALUE <http://www.topvalue.it/> , collegabile con tutti i programmi contabili e gestionali, per quelle attività post bilancio. In dettaglio questo software serve per l'elaborazione di approfondite analisi di bilancio e calcolo del Rating creditizio, per la predisposizione dei bilanci preventivi (pre-consuntivi, Budget e Business plan) e per la Valutazione d'azienda (con metodi conformi ai recenti PIV). Molti di voi, nel ruolo di sindaci, hanno già visto alcune elaborazioni di questo software e, dal confronto tra di noi, sono emersi approfondimenti ed idee per nuovi utilizzi. Proprio per approfondire questo argomento, raccogliendo le riflessioni che ci siamo scambiati, abbiamo voluto organizzare questo breve incontro. Per dare un taglio pratico all'incontro, abbiamo invitato il collega dott. Alessandro Scaranello di Riccione, che ha collaborato nella realizzazione di Top Value.

Lo scopo della serata non è quello di vendere consulenza ai colleghi, ma semplicemente di approfondire un modo di fare consulenza su diversi orizzonti professionali ed analizzare un modello di eventuale collaborazione tra Studi, su nuovi progetti.

**Modalità di iscrizione**

Inviare una email di conferma a [pierluigi.riello@studioriello.it](mailto:pierluigi.riello@studioriello.it)